interweb

Gerado a 15/11/2026 01:58

BASE DE CONHECIMENTO · DOCUMENTO PÚBLICO

Montar a loja no WooCommerce: as definições que contam

Plataformas e primeiros passos

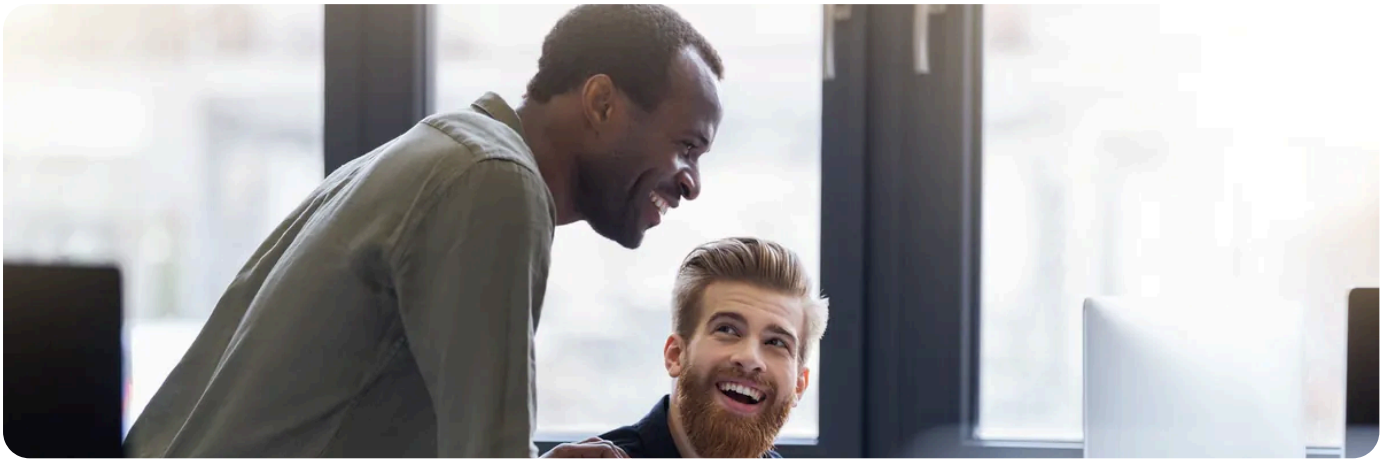
CÓDIGO	VERSÃO	PAÍS · IDIOMA
RLX-MZ-KB-656	v2026.09.27	Moçambique · Português

Interweb Moçambique
RLX Holdings, S.A. · Grupo RLX Holdings
NUIT 401 191 607 · NUEL 105 045 974 · CAE 62022

https://www.meu.interweb.co.mz/knowledgebase/656

Montar a loja no WooCommerce: as definições que contam

Plataformas e primeiros passos Criado em **27 de setembro de 2026** 4 min de leitura



O WooCommerce tem centenas de definições e quase todas podem ficar como estão. Meia dúzia é que decide se a loja funciona, e são essas que este artigo percorre, pela ordem em que convém mexer nelas.

O assistente do primeiro arranque

Ao activar o plugin, o WooCommerce abre um assistente. Vale a pena segui-lo até ao fim: ele cria as páginas da loja, define a moeda e deixa quase tudo pronto. Nada do que responder ali fica preso, muda-se depois em **WooCommerce** e **Definições**.

1. **Morada da loja.** É a partir dela que se calculam impostos e portes. Ponha a morada real do negócio, não a sua morada pessoal, se forem diferentes.
2. **O que vende.** Produtos físicos, digitais, ou os dois. Isto só muda as sugestões que ele lhe faz a seguir.
3. **Moeda.** Escolha com cuidado, porque mudar a moeda depois de ter encomendas baralha os relatórios.
4. **Salte os extras que ele oferece.** O assistente propõe instalar plugins adicionais. Comece sem eles: cada plugin a mais é mais uma peça a manter e a actualizar.

Definições gerais

Definição	O que decidir
Localização de venda	Para que países vende. Se só entrega na sua cidade, limite aqui: poupa encomendas que não consegue cumprir

Definição	O que decidir
Localização de envio	Pode vender para todo o lado e entregar só a alguns sítios. São campos diferentes
Moeda e formato	Símbolo, se fica antes ou depois do número, separador de milhares e casas decimais. Escreva o valor como ele se escreve por cá, não como vem de origem
Cupões	Deixe desligado até precisar. Um campo de cupão visível faz o comprador sair a procurar um código que não existe
Impostos	Ligar activa um separador inteiro de definições. Veja a secção própria mais abaixo

O WooCommerce trabalha com uma moeda de cada vez.
Se quer mostrar preços em mais do que uma, isso faz-se com um plugin adicional, com conversão e arredondamentos que passam a ser sua responsabilidade. Antes de ir por aí, pergunte-se se não é mais simples ter uma moeda só.

As quatro páginas que a loja precisa

O assistente cria-as, mas convém confirmar que estão todas lá e ligadas, em **Definições** e **Avançado**. Se alguma foi apagada por engano, a loja parte em silêncio.

Página	Para que serve
Loja	A lista de produtos. É a página que vai no menu
Carrinho	O que o comprador juntou, antes de pagar
Finalizar compra	Onde se preenchem os dados e se escolhe o pagamento
Minha conta	Onde o cliente vê encomendas anteriores e moradas

Tire o carrinho, a finalização e a conta da cache.
Se usa um plugin de cache, ou cache no lado do servidor, estas três páginas têm de ficar de fora. Em cache, mostram a uma pessoa o carrinho de outra. Se usa também a Cloudflare, confirme as regras dela: **a cache que o engana**.

Endereços das páginas e dos produtos

Em **Definições** e **Ligações permanentes** do WordPress escolhe-se como ficam os endereços dos produtos. Decida antes de publicar. Mudar depois quebra todas as ligações que já andam por aí, e obriga a redireccionamentos.

Contas, e-mails e privacidade

1. **Decida se obriga a criar conta.** Deixar comprar como convidado reduz as desistências. Manter contas facilita a repetição de compra. Pode ter as duas.

2. **Confirme que os e-mails da loja saem.** Encomenda recebida, encomenda a ser processada, encomenda concluída. Se não chegam, a loja parece avariada. Veja **SPF, DKIM e DMARC**.

3. **Escreva as páginas legais.** Termos de venda, política de devoluções, privacidade e o aviso de cookies. Veja **protecção de dados pessoais** e **o aviso de cookies**.

4. **Ponha um contacto bem visível.** Um telefone ou um WhatsApp na loja vale mais do que qualquer selo de confiança: **pôr o WhatsApp no seu site**.

Faça uma encomenda a si próprio antes de abrir.
Do carrinho até ao e-mail de confirmação, com um produto real e um preço baixo. É o teste que apanha quase tudo o que está mal, e leva cinco minutos.

PRECISA DE AJUDA?

Loja montada e alguma coisa não bate certo do lado do servidor?

Abrir um pedido de suporte →

VEJA TAMBÉM

- **Loja online com pagamentos locais: WooCommerce e receber o dinheiro**
- **Um site de testes antes de mexer no que está no ar**
- **Os limites do PHP: memória, tempo e tamanho de upload**
- **Pôr produtos à venda no WooCommerce**
- **Receber o dinheiro: ligar um meio de pagamento ao WooCommerce**
- **Envios e portes no WooCommerce**

interweb

Interweb Moçambique

RLX Holdings, S.A. · Grupo RLX Holdings

NUIT	401 191 607
NUEL	105 045 974
CAE	62022
SEDE	Bairro 7 de Setembro Vilankulo 1304 · CEP 0411-02, Inhambane, Moçambique
CONTACTOS	info@interweb.co.mz · +258 84 635 1111 · +258 86 635 1111 · www.interweb.co.mz
HORÁRIO	2ª. à 6ª. Feira - 08 à 16 Horas Sábado & Domingo - Fechado

Versão online deste documento

RLX-MZ-KB-656 · v2026.09.27 · Gerado a 15/11/2026 01:58